

Telekom & SAP – Doppelte Power für Ihr Unternehmen



ERLEBEN, WAS VERBINDET.

PREVIEW



TM



Telekom & SAP – ein digitales Dreamteam

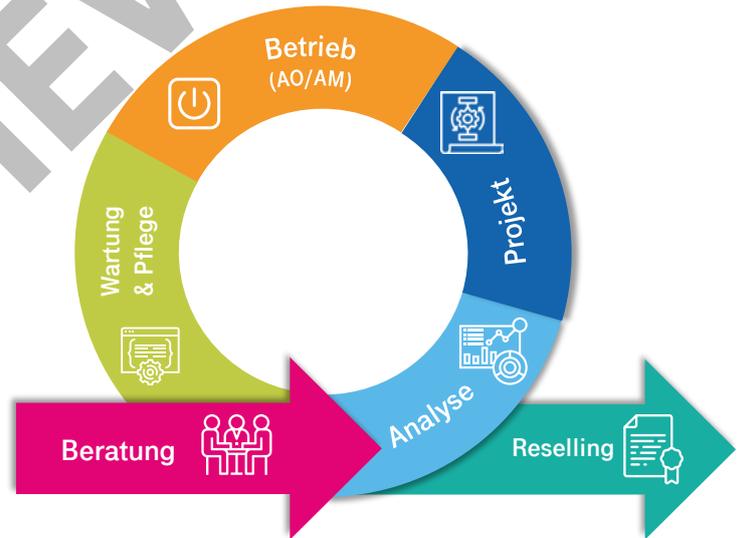
Die Telekom spricht Mittelstand

Mit SAP für den Mittelstand kombiniert die Telekom ihre eigenen Kompetenzen, wie Qualität, Sicherheit und Nähe, mit einem SAP Vollsortiment, dass wir über unser SAP Partner Ökosystem sicherstellen. Wir wählen aus unserem Partner-Netzwerk diejenigen mit der besten Expertise aus und bilden, zusammen mit Ihnen, ein schlagkräftiges Team für Ihr Unternehmen.

Das Analystenhaus Experton stuft uns regelmäßig als Leader im Cloud Computing und „Internet of Things“ ein. Künstliche Intelligenz, Machine Learning, Bots, Blockchain, Sensoren, Predictive Maintenance, Digital Twins und 5G Campus Netze – mit unserer Kompetenz in diesen wichtigen Next Generation Technologien wird der Sprung zur digitalen Welt und Entwicklung von Innovationen auch für Sie ein Leichtes!

Wir begleiten Sie von Anfang an. Beginnend mit der richtigen Analyse und Beratung, über kleinere Vorprojekte bis hin zur Einführung, Migration oder Transformation bis hin zum Betrieb und der Historisierung der Altdaten. Alles aus einer Hand. Gekauft, gemietet oder geleast. Lokal oder Global.

Die Telekom bietet Ihnen im Rahmen Ihres Transformation-Prozesses einen SAP Ende-zu-Ende Services für alle Produkte. Aus einer Hand, auf Basis des Telekom Trigon Modells für Ihre digitale Transformation. Von der Konnektivität bis zur Anwendung: Wir digitalisieren Ihren Geschäftsbetrieb lückenlos. Unser Antrieb dabei? Ihre Zufriedenheit und Ihr Erfolg. Lassen Sie uns jetzt gemeinsam proaktiv Ihre Zukunft gestalten.



Unser SAP Portfolio erzeugt dabei Energie in drei Dimensionen: alle SAP Produkte werden dabei von der Telekom über den kompletten Lifecycle on any Cloud auf Microsoft Azure, Amazon Web Services, oder der Telekom Cloud bereitgestellt. Angefangen bei S/4 HANA über Business by Design bis hin zu Business One.

Von der kleinsten Business Suite, über Multi-Cloud und SAP Cloud-Lösungen mit globaler Reichweite bis hin zu SAP ERP On Premise – lizenziert oder gemietet. Beratung, Projekt, Betrieb – in allen Phasen begleitet Sie unsere Magenta Security Expertise.





Build your own SAP Digital Power House

Die Methode

Unsere Analyse- und Beratungs-Methode ist einfach, analytisch und objektiv. Mit unserem Telekom Trigon Modell betrachten wir Ihre Herausforderungen ganzheitlich und nutzen die synergetischen Chancen. Für Sie ein echter Mehrwert. Denn unsere Standards ermöglichen uns eine zuverlässige Automatisierung und Skalierung im Beratungsprozess.

Wir setzen dabei auf Tools, die in weniger als 1-2 Stunden ein komplettes „Röntgenbild“ ihrer Prozess- sowie Datenlandschaft darstellen. Das visualisierte Ergebnis ist objektiv und faktenbasiert. Setzen Sie das in Relation zu mehrmonatigen Workshops und Interviews, die ein subjektives, einseitiges Bild widerspiegeln.

Wie funktioniert das genau?

Basierend auf unserem nachhaltigen SAP-Lifecycle Ansatz erstellen wir bei der Beratung & Analyse Ihres Unternehmens einen virtuellen Zwilling Ihres existierenden Systems und durchleuchten mit dem Telekom Trigon Modell alle wesentlichen Handlungsfelder Ihres Unternehmens. Dabei bewerten wir Ihr persönliches SAP Digital Power House gezielt auf der Daten-, Anwendungs- und Infrastrukturebene. Die Telekom bietet Ihnen dabei die perfekte Lösung inklusive Lizenzen und Subskriptionen aus einer Hand – unabhängig, ob dies On any premise oder in der Cloud ist.



Das Telekom Trigon-Modell: Wir kennen ihre Herausforderungen und bringen diese unter einen Hut.

Unsere digitale Beratungsformel: 7 Handlungsfelder auf 3 Ebenen

Potenziale und Synergien der 7 Handlungsfelder kombiniert mit dem Fokus der 3 Ebenen

Strukturiert/unstrukturiert

ERP – CRM – DocuSign
Microsoft – Salesforce – SAP – Cisco

Netze (Festnetz & Mobilfunk) 5G –
Multi-Cloud – New Edge Technologien



Universale Digitalberatung

- Synergien durch ganzheitliche, integrierte, analytische Methode
- Modell der Wirklichkeit (Virtual Twin): das Haus des Kunden
- Analyse & Bewertung
- Schnell, objektiv & teil-automatisiert durch Tools und Kollaboration
- Alle Ebenen fachlich und im Ökosystem betrachtet Ende zu Ende aus einer Hand



Das Partner Ökosystem der Telekom

Wussten Sie das die Deutsche Telekom einer der größten SAP Partner in Deutschland ist?

Wussten Sie das die Deutsche Telekom einer der größten SAP Partner in Deutschland ist? Weit über 1000 SAP Transformationsprojekte werden jährlich weltweit von der Telekom realisiert. Über 2.000 SAP Expert*innen und ein SAP Partner Netzwerk mit über 60 Spezialeinheiten in 18 verschiedenen Ländern sind dabei für Sie im Einsatz. So ist es uns möglich Ihnen einen exklusiven 24/7 Support in deutscher Sprache anzubieten.

Wir von der Telekom wissen: jeder Kunde ist individuell – unabhängig davon, ob es die gleiche Branche ist oder vergleichbare SAP-Systeme genutzt werden. Daher nehmen sich unsere versierten SAP-Berater viel Zeit für eine individuelle und passgenaue Beratung mit unserer einzigartigen Methode und betrachten die Anforderungen und Be-

dürfnisse Ihres Unternehmen en Detail. Gemeinsam mit Ihnen entwickeln wir die passende Lösung im Rahmen eines Transformations-Projektes und greifen dabei zur Realisierung auf interne und externe Ressourcen zurück – dank des performanten Partner Ökosystems.



Gegenstand unserer Beratung ist die tool-gestützte Analyse ihrer SAP Landschaft. Ihr Vorteil: wochenlange Workshoparien gehören der Vergangenheit an. In einer knappen Stunde erhalten Sie ein vollständiges und objektives Bild ihrer Prozesse und Daten. Unsere Methode ist faktenbasiert. Wir wissen, wie fehler- und lückenhaft Interviews verlaufen können. Das Ergebnis wird von Experten verifiziert, bevor wir mit Ihnen in die Anforderungsanalyse gehen. Daraus ergibt sich dann der Plan mit unterschiedlichen Arbeitsschwerpunkten. Unser Anspruch und Service dabei ist, dass wir als der

Digitalisierer unsere IT- und TK-Kompetenz in die Waagschale legen und Sie an den neuesten technologischen Innovationen teilhaben lassen. Am Ende steht eine gemeinsam erarbeitete Ziellandschaft. Sie wissen danach genau, was zu tun ist und wie der Kosten-Nutzen-Case aussieht. Auch nach Vertragsschluss lassen wir Sie nicht alleine und übergeben an den Service Manager. Ihr vertrauensvoller Single Point of Contact für alle Betriebs- und Wartungsthemen.

